

Секрет мгновенной привлекательности

Как влюбить в себя кого угодно



<http://FairyDate.ru>

Секрет мгновенной привлекательности

Секрет мгновенной привлекательности



Представьте себе. Вы на вечеринке. Или в баре. Вы видите эту девушку на другом конце комнаты. Вы просто умираете, чтобы познакомиться с ней. Вы хотите подойти к ней. Вы хотите знать, что она будет чувствовать то же самое по отношению к Вам, что и Вы чувствуете к ней. Вы ломаете голову. Вы думаете о том, как Вам хочется понравиться, и нервно заговариваете с ней. Она смотрит на Вас. Вы отвлекли ее? Вы побеспокоили ее? Так ли она возбуждена, как и Вы? Вы бормочете какие-то слова. Она говорит что-то типа того, что ей было очень приятно, Вы поворачиваетесь, и в досаде уходите.

Это бывало когда-нибудь с Вами? Так не должно быть. Есть лучший способ. Более простой способ. Прямо здесь, прямо сейчас, Вы узнаете, какой. И если Вы достаточно умны, чтобы использовать свое воображение, Вы будете пользоваться этой техникой не только для того, чтобы быть более успешным с противоположным полом, но и стать более привлекательным, чем Вы когда-либо думали, что это возможно.

И самое важное здесь - то, что это не имеет никакого отношения к внешности. Все именно так. Привлекательность для противоположного пола, будь то для

Секрет мгновенной привлекательности

мужчин или женщин, не имеет никакого отношения к внешнему виду. В большинстве своем люди проводят слишком много времени, переживая о том, как они выглядят, а не как они действуют. Естественно, что большинство людей заботится только о своей внешности, и ни о чем другом. Но Вы отличаетесь от большинства. А потому читайте дальше.

В чем состоит техника? Все очень просто. Нам нравятся те, кому нравимся мы, и кто не требует никакой взаимности. Что это значит? Представьте себе два сценария. Первый сценарий. Вы на вечеринке. Она подходит к Вам. Ей, похоже, нравитесь Вы, но Вы замечаете в ней какую-то озабоченность, или безрассудство. Это как если бы Вы вдруг почувствовали, что для нее целый мир рухнет, если Вы не ответите ей взаимностью. Такое отношение само по себе вызывает у Вас желание бежать от нее подальше. Ей нравитесь Вы, но она требует ответного чувства от Вас.

Второй сценарий. Вы на той же самой вечеринке. Она подходит к Вам. Делает Вам искренний комплимент. Что-то, говорящее Вам, что она увидела нечто уникальное в Вас. И при этом Вы чувствуете, что для нее в действительности не имеет никакого значения, нравятся она Вам или нет. Вы понимаете, что она только хотела сделать Вам комплимент, или перекинуться с Вами парой слов. Она производит впечатление уверенности и спокойствия, и ее, похоже, не волнует, увидите ли вы когда-нибудь снова.

Первый секрет - позволить ей знать, что Вы цените ее. Цените что-то другое, а не то, чем она привлекательна. Одежду, во что она одета. То, как она помогла кому-то. Что-то, что она сделала. Выбор, сделанный ею.

Второй секрет - сообщить ей, посредством Ваших действий, что Вы не нуждаетесь в ее одобрении или оценке Вас, потому что Вы достаточно высоко себя цените. Не то, чтобы ее одобрение не было Вам приятно, просто Вы не нуждаетесь в нем.

Лучший способ практиковать такое отношение, это делать случайные комплименты незнакомкам. Что-то единственное в своем роде о чем-то, что на них надето, или то, как они вели себя с другим человеком. Просто подойдите, и скажите, «Простите, но я хотел сказать, что мне нравится то, как Вы...» и заполните пробелы. И когда Вы закончите, просто скажите «... Я только хотел Вам это сказать». А затем поворачивайтесь и уходите.

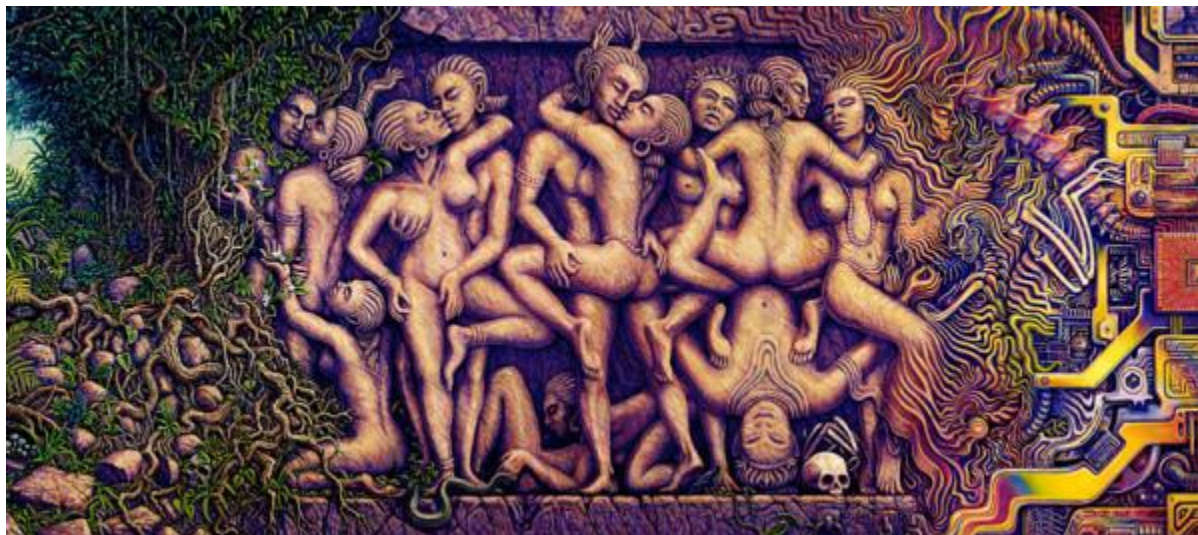
Если она называет свое имя, или спрашивает Ваше, прекрасно. Но не спрашивайте у нее, если она не делает это первой. Не продолжайте беседу, если она не настаивает. То, что Вы делаете, создает Вашу «ауру

Секрет мгновенной привлекательности

привлекательности». После нескольких дней практики Вы будете иначе ходить, иначе разговаривать и излучать ауру обаяния, которая изменит Ваш взгляд на жизнь навсегда. Или, по крайней мере, до тех пор, пока Вы не встретите того особенного человека для целой жизни счастья.

Секрет мгновенной привлекательности

Как проявить силу и преобразовать Ваши цели в жгучее желание



Вот это да! Вы видите представительницу противоположного пола, действительно красивую. Вас бросает в жар. Всего несколько мгновений. В Вас вспыхивает желание, глубокое неудовлетворенное желание. Ввиду каких-то обстоятельств, Вы не подходите и не завязываете беседу. Она уходит, чтобы никогда уже не встретиться снова. Вы были там, занимаясь какими-то своими делами, а теперь Вы поражены неожиданным ударом молнии желания. Что Вы сделаете? Пойдите домой и примете холодный душ? Пойдете в ближайшее заведение и съешьте полдюжины бутербродов?

Верите Вы этому или нет, у Вас есть и другой выбор. Вы можете сделать то, что Наполеон Хилл назвал «трансмутацией» Ваших сексуальных желаний. Звучит круто, но что это означает? Транс - изменение. Мутация - неправильное изменение. Таким образом, трансмутация означает двойное изменение с чем-то вроде завихрения. Хорошо, звучит вроде бы круто, но как это на деле?

Давным-давно жил ученый по фамилии Павлов. Вы, наверно, слышали о нем. У него были собаки, и он звонил в звонок, когда приходило время кормить их. Он проводил некоторые научные эксперименты. Он измерял их слюноотделение, и заметил нечто интересное. Дело в том, что у них начиналось слюноотделение, когда он включал звонок, прежде чем появлялась еда. Иногда, даже когда не было никакой еды вообще. Он фактически взял их автоматическую, естественную реакцию на внешние стимулы, запах и вкус еды, и привязал ее к звуку звонка. Задумайтесь об этом на мгновение. Он взял

Секрет мгновенной привлекательности

эволюционную реакцию на еду, наверное, возрастом миллион лет, и изменил ее так, что она стала реакцией на звенящий звонок.

Представьте теперь вышеописанную ситуацию с Вами, стоящим или сидящим со скрещенными ногами или шляпой у Вас на коленях. Что произойдет, если Вы преобразуете это невероятное, автоматическое, красивое желание из сексуального желания в желание достижения цели? Все, что для этого требуется, это мощная цель, ясно сформулированная и хорошо оформленная, сопровождающаяся визуализацией этой цели. Каждый раз, когда у Вас появляется такое желание, Вы немедленно визуализируете свою цель. Довольно скоро Вы будете столь же возбуждены достижением Вашей цели, сколь страстно Вы желали той девушки, которая ушла. Вы эффективно учите себя заряжать Вашу цель мощной сексуальной энергией, воображая ее всякий раз, когда Вы сталкиваетесь с вышеописанными ситуациями.

Клемент Стоун, современник Наполеона Хилла, сказал, что для того чтобы достигнуть цели, Вы должны создать в себе «жгучее желание» для достижения этой цели. Какой лучший способ преобразовать самое острое желание из всех в достижение какой-либо цели, которую Вы выбираете?

Ваша сексуальная энергия - фантастический дар от Бога, или матери-природы, или во что Вы там еще верите. Вы можете позволять ей препятствовать Вам, или удовлетворять ее снова и снова, или использовать ее, чтобы мощно заряжать Вашу жизнь фантастическими возможностями для осуществления Ваших желаний. Выбор за Вами.

Секрет мгновенной привлекательности

Как влюбить в себя кого угодно



Вот оно! Первое свидание. Возможно, Вы просили ее о нем после нескольких месяцев ожиданий. Возможно, Вас познакомил с ней общий друг. Возможно, Вы болтали с ней в чате в течение нескольких недель, и это - Ваша первая с ней встреча лицом к лицу. Вы, как и большинство парней, наверное, питаете искреннюю надежду или страстно хотите ей понравиться. Вам бы не хотелось ничего лучшего, чем чтобы это переросло в счастливые отношения, которые удовлетворят все Ваши эмоциональные, духовные и сексуальные желания.

Итак, что же Вы делаете? Вы надеетесь. Это работает? Не всегда.

Но это не должно быть именно так. Вы не должны конфузиться, теряя уверенность в том, что Вам сказать или сделать, и надеяться на то, что Вы ей понравитесь. Вы можете действовать такими способами, которые почти гарантируют, что эта девушка будет не только любить Вас, но будет думать о Вас, когда Вы уходите, так, чтобы ее привлекательность для Вас превратилась в ту любовь, которую все мы ищем.

Если Вы думаете, что это манипуляции, или идет вразрез с некоторыми естественными законами кармы, пожалуйста, бросьте читать прямо сейчас. Если Вы - парень, который сидит без движения и ждет хороших вещей, которые должны «произойти» с ним, мы не сможем Вам помочь. Однако если Вы считаете, что можете развить свою способность взять под Ваш контроль

Секрет мгновенной привлекательности

свою жизнь и все, что Вы можете сотворить в ней, продолжайте читать. Мы покажем Вам три простых шага, как сделать так, чтобы любая, кого Вы пожелаете, влюбилась в Вас.

Шаг 1

Первое качество, которое Вы должны развить, это вера в то, что Вы целостны в себе, самодостаточны. Это не значит, что Вы не можете полностью наслаждаться эмоциональными и чувственными прелестями другого человека. Это значит, что Ваши самые фундаментальные чувства собственной ценности и собственной значимости определяются Вами. И только Вами. Это может быть трудным. Но, наверное, это самое важное качество, которое Вы станете когда-либо развивать. Не подгоняйте этот процесс. Это - путь открытия себя и любви к себе, который немногие начинают, и еще меньше заканчивают. Но это - самый благодарный путь в жизни, который Вы можете когда-либо избрать.

Шаг 2

Поймите, что самые лучшие отношения основаны на подлинности, без всякой взаимности. Суть взаимности в том, что, когда Вы приносите какую-то пользу другому, он будет чувствовать себя обязанным вернуть Вам эту пользу. Отсутствие взаимности означает, что, когда Вы делаете добро, Вы полностью позволяете ему выбирать, когда и как отплатить. Когда Вы состоите в отношениях, где оба человека практикуют это, Вы испытаете синхронность как никто другой. Чтобы вызвать у другого человека любовь к Вам, Вы должны полюбить сначала его, и открыто позволить ему знать об этом, и о том, что это идет без каких-либо условий.

Шаг 3

Выбор времени. Вы можете сделать себе массу хорошего, правильно выбирая момент для завершения действия. Когда Вы заканчиваете свой разговор, встречу, оканчивая действие «на высокой ноте», другой человек не может не думать о Вас, когда Вы не с ним. Это потребует большого количества самодисциплины, но награда будет фантастична. Как говорится, уходите в нужный момент.

Одно слово предостережения. Если Вы используете эти методы без самых честных намерений, тем хуже для Вас. Пожалуйста, применяйте эти методы без спешки, по мере развития отношений, будучи уверены в том, что долговременные преданные отношения – это то, чего Вы хотите. Нет ничего хуже, чем кто-то отчаянно любящий Вас, с кем Вы не хотите иметь никаких

Секрет мгновенной привлекательности

отношений, как для Вас, так и для него. Пожалуйста, будьте осторожны, так как эти методы необычайно сильны.

Секрет мгновенной привлекательности

Как чувствовать себя уверенно при встречах с незнакомцами



Возможно, Вы уже прочитали массу литературы о том, как легко приобретать друзей. Вы знаете, как делать комплименты, как строить беседу, чтобы вызывать лучшую реакцию других людей. Вы знаете, что и как говорить, как задавать правильные вопросы, чтобы получать лучшие ответы, и Вы знаете, как создавать атмосферу уверенности и привлекательности, чтобы другой человек чувствовал себя комфортно. Но есть одна проблема.

Вы видите какого-то человека, Вы хотите подойти к нему и начать разговор, но что-то останавливает Вас. Внезапно Вы ощущаете какой-то оттенок беспокойства при встрече с этим человеком. Что, если он рассердится? Что, если он посмеется над Вами? Что, если он оборвет Вас в середине фразы? Проблема в том, что, когда Вы сталкиваетесь с любой ситуацией, с которой Вы незнакомы, Ваш мозг начинает перебирать множество различных возможных вариантов. Он делает это, даже если Вы ничего об этом не знаете. Некоторые эксперты полагают, что это – остаточный эффект человеческой

Секрет мгновенной привлекательности

эволюции. Первоначально он предназначался, чтобы защитить нас от физического ущерба, но он мешает тому, чтобы мы чувствовали себя комфортно в социальных ситуациях.

Тем не менее, существуют различные умственные уловки, которые могут помочь Вам чувствовать себя более комфортно и раскрепощенно в социальной сфере. Вот одна из них.

Для того чтобы сообщить Вам чувство беспокойства, Ваш мозг сначала должен сделать предположение о человеке, с которым Вы собираетесь заговорить. Если он предположит, что этот человек, скорее всего, отреагирует неблагоприятно для Вас, то Вы начнете испытывать нервозность и чувство дискомфорта. Что Вам предстоит сделать, это, так сказать, «поймать» Ваш мозг до того момента. Способ заключается в том, чтобы представить в Вашем воображении нечто, прежде чем это сделает автоматически Ваш мозг. Придумайте что-то о человеке, с которым Вы не знакомы, что автоматически заставило бы Вас чувствовать себя комфортно, когда Вы говорите с ним.

Например, если бы Вы подошли к кому-то, кто, как Вы видели, был добр к ребенку или пожилому человеку, то Вы, наверно, не были бы столь возбуждены. У Вас были бы реальные доказательства, что перед Вами добрый человек. Уловка состоит в том, чтобы представить себе человека, с которым Вы хотите заговорить, делающим нечто подобное. Успокаивающим плачущего ребенка, помогающим старой слепой женщине перейти через дорогу, вытаскивающим кого-то из горящего дома. Что-либо, что вынудит Ваш мозг дать ему «презумпцию невиновности» до того, как Ваше воображение «бей или беги» овладеет Вами.

Когда Вы представляете себе кого-то, как доброго и нежного, прежде чем Вы начнете общаться с ним, это задает тон. И Вы будете удивлены, как хорошо это работает. Если Вы предполагаете, что кто-то – именно такой, то, как правило, он таким и оказывается. Не потому что Вы можете предсказывать будущее, но люди странным образом склонны оправдывать Ваши ожидания.

Попробуйте, и Вы увидите, как хорошо это работает. Просто действуйте, смело вступайте в разговор с незнакомыми людьми, и эти встречи наверняка станут началом большой дружбы.

Секрет мгновенной привлекательности

Как заставить женщину делать то, что хотите Вы



Каждый в чем-то нуждается. Каждый чего-то хочет. Можно было бы сказать, что люди - ходячая коллекция нереализованных желаний и нужд. И все, что от Вас требуется, это выяснить, в чем они состоят, и, убеждая их, что, следуя Вашим идеям, они удовлетворят часть своих желаний и нужд, Вы сможете заставить любого что-либо сделать.

Если это кажется надуманным, то лишь потому, что, когда большинство людей пытается делать это, они имеют дело не с истинными желаниями и потребностями людей, они пытаются вообразить себе их - и затем используют. Это характерно для продаж. Вы идете в магазин, и продавец начинает говорить Вам, почему Вы должны купить продукт, основанный на том, в чем, как он думает, Вы нуждаетесь, а не на том, что Вам действительно нужно.

Это называют продажей в соответствии со свойствами и выгодами. «У этого телевизора 45-дюймовый плоский экран, а значит, Вы можете смотреть футбол и видеть во всех деталях каждый удар по мячу». Это хорошо работает, если Вы любите футбол и смотрите телевизионные трансляции матчей, но что, если Вам нравится смотреть только документальные фильмы по Историческому каналу?

Лучшие из них способны убедить любого, и если Вы хотите соблазнить ту девушку, на которую положили глаз, то должны просто спросить, что важно для нее. Самый простой способ сделать это - начать говорить о других людях, о том, чего они хотят в отношениях. Так что Вы просто спрашиваете девушку, которой добиваетесь, что ее интересует в идеальных отношениях. Независимо

Секрет мгновенной привлекательности

от того, что она скажет, соглашайтесь с этим. Даже если у Вас нет никакой идеи по поводу того, о чем она говорит, или она использует слова, у которых может быть несколько различных значений. Просто соглашайтесь с ней, и попросите ее, чтобы она подробно рассказала Вам об этом.

Например, если она говорит, что хочет «взаимоуважения», просто кивайте головой и соглашайтесь с ней. Говорите о своем собственном опыте с взаимоуважением. Приведите примеры того, как Вы чувствовали себя действительно счастливым в отношениях, в которых было много взаимоуважения.

Как только Вы полностью вовлеклись в разговор о том, что она считает важным, спросите ее, как она будет знать, что это у нее есть. Что она будет чувствовать? Каково оно на ощупь, на вкус, как оно звучит? Заставьте ее говорить об этом с таким большим количеством сенсорных деталей, насколько возможно. И не забудьте всегда соглашаться с ней, и демонстрировать ей подтверждение этого.

Чем больше она будет говорить о том, что для нее важно, и как она себя чувствует, когда у нее это есть, тем скорее она начнет подсознательно связывать эти мысли с Вами. Если Вы сможете выявить несколько различных идей с помощью нескольких бесед, считайте, что Вы проделали фантастическую работу.

Тем не менее, будьте осторожны. Это легко можно неправильно использовать. Поскольку техника столь мощная, не используйте ее для удовлетворения мимолетной прихоти. Точно так же, как эти методы могут хорошо работать к Вашей пользе, они могут также иметь весьма неприятные последствия с необратимыми результатами. Недаром говорят: «В аду не встретишь такой ярости, как у женщины, над которой посмеялись».

Секрет мгновенной привлекательности

Мощный прием соблазнения, который можно использовать прямо сейчас



Книга «Как завоевывать друзей и оказывать влияние на людей», написанная американцем Дейлом Карнеги, разошлась миллионными тиражами и изменила в лучшую сторону жизнь людей во всем мире. Ядром этого популярного бестселлера стали десять принципов, которые использовались для того, чтобы влиять на других и побуждать их соглашаться с Вашим предложением.

Одну из этих техник можно достаточно эффективно использовать для обольщения женщин, заставляя их думать, что та или иная идея, которую предложили им Вы, на самом деле принадлежит им самим. Звучит невероятно? Когда Вы будете использовать эту мощную технику должным образом, женщина откроет свой ум и сердце для Вас и Ваших идей, позволяя Вам проникнуть в те области, в которые она допускает лишь давних проверенных друзей.

Эта техника испытывалась неоднократно в различных социальных экспериментах, и описана в различных журналах по психологии. Техника состоит в том, чтобы создать для девушки «метку», которую она, очевидно, хотела бы иметь. Как, например, быть смелой, или быть доброй, или быть

Секрет мгновенной привлекательности

умной. И затем, когда Вы делаете ей какие-то предложения в дальнейшем, то преподносите их так, что если она соглашается на них, она сохраняет свою положительную «метку». Если она отказывается, то она ее теряет.

Например, предположим, беседа с женщиной, Вы заставляете ее признавать, что она авантюрна и любит весело проводить время. Большинство людей согласилось бы на эти две «метки». Вы можете заставить ее говорить про это, спрашивая о некоторых забавных вещах, которые она делала в прошлом. И вот, когда она рассказывает Вам историю, скажите что-то вроде: «Ничего себе, похоже, ты на самом деле веселый и смелый человек». После того, как она согласится и закончит свою историю, попросите у нее другие примеры, в которых она проявляла те же самые качества. Тем самым она будет участвовать в подкреплении этих двух «меток».

И вот, когда придет время прощания, или когда Вы сами захотите распрощаться, скажите что-то вроде этого:

«Послушай, большинство людей не похоже на тебя. В большинстве люди не слишком веселы или смелы. Некоторые скажут, что это не так, но в действительности они лишь говорят об этом, чтобы выглядеть красиво. Например, большинство людей не настолько смелы, чтобы пойти на свидание с кем-то, с кем они только что познакомились. Они сделали бы одну из тех скучных, безопасных вещей, которые так часто делает каждый из нас, впоследствии жалея об упущенных возможностях».

Вы можете попробовать это или что-то вроде этого. Чем больше Вы практикуете, тем лучше оно будет работать. Конечно, Вы всегда должны поддерживать свою порядочность на должном уровне. Если Вы делаете это, чтобы манипулировать кем-то против их желания, или заставлять кого-то делать что-то такое, о чем они впоследствии будут сожалеть, то, в конечном счете, пострадаете также и Вы.

Поскольку эта техника настолько сильна, и выявляет глубокую потребность человеческой натуры в том, чтобы быть последовательным, этим можно легко злоупотреблять, заставляя людей делать вещи, о которых они никогда бы и не подумали при нормальных обстоятельствах. Многие люди использовали эту и другие подобные техники для своей собственной выгоды, не беспокоясь при этом о других. И результаты всегда оказывались пагубными. Но если пользоваться этими мощными приемами этично, то успех, в конечном итоге, будет обоюдным.

Секрет мгновенной привлекательности

Как познакомиться с красивой девушкой



Предположим, Вы проводите время в своем любимом клубе или баре. Вы оборачиваетесь и видите девушку, которая, кажется, как будто только что сошла со страницы Иллюстрированного журнала спортивных купальников, или того лучше. Сейчас Вы - достаточно уверенный в себе парень, у Вас нет особых проблем начать разговор с простыми смертными, но эта женщина неосторожно повергла в шок весь Ваш мыслительный процесс. Вы вдруг чувствуете массивную стену невидимого сопротивления между Вами и ею. Причина? Она выглядит так, как если бы была предназначена для кого-то вроде Билла Гейтса или Тома Круза.

Она, наверно, сразит наповал любого парня, способного связать два слова вместе. Независимо от того, что еще такого умного Вы можете выдумать, она, вероятно, уже слышала это множество раз, только от парней в десять раз красивее и в пятьдесят раз богаче, чем Вы. Что Вы можете еще придумать такого, что произвело бы на нее впечатление?

Секрет в том, что не надо производить на нее впечатление. Она целыми днями уже получает достаточно комплиментов от парней, так что еще один из них ничего для нее не меняет. То, что Вы должны сделать, это заставить ее потерять равновесие, всего лишь чуть-чуть. Войдите в негативную тональность.

Секрет мгновенной привлекательности

Попробуйте заставить ее на мгновение подвергнуть сомнению свой статус богини. Важно только не говорить чего-либо неприятного, и ничего такого, что нанесет сколько-нибудь серьезный ущерб ее самоуважению. Вы хотите вовлечь ее в разговор, а не вызвать у нее слезы. Лучший способ сделать это состоит в том, чтобы это выглядело так, что Вы не имеете в виду никаких обид, Вы просто делаете невинное замечание.

Вот некоторые примеры:

«Ничего себе, мне нравится Ваша обувь. Это - третий раз за сегодня, когда я вижу такие туфельки. Их где-то выбросили в продажу с огромной скидкой?»

«Привет. Вот это да, твой нос так подергивается, когда ты говоришь. Это забавно».

«У тебя красивые волосы. Ведь это не парик?»

Помните, Вы должны немедленно перевести эту тему в нормальную беседу. Фокус состоит не в том, чтобы выдать нечто подобное и затем уйти победителем. Идея состоит в том, чтобы пробить ее защитный щит, который она построила от всех парней, пытающихся к ней приколоться. Как только Вы пройдете его, Вы должны использовать нормальные, разговорные техники, чтобы представить себя с лучшей стороны, и понять, достойна ли ее индивидуальность Вашей.

Конечно, этой мощной техникой можно и злоупотреблять. Некоторые могут использовать не столь хороший «негатив», и затем сопровождать его фальшивым комплиментом, призванным внушить девушке ложное чувство собственного достоинства, которое, конечно же, привязано к подателю комплимента. В то время как другие используют эти простые и сильные методы в гораздо более разрушительных целях.

Секрет мгновенной привлекательности

Как легко соблазнить женщину, используя скрытый гипноз



Наверняка Вы слышали про гипноз - мощный инструмент, который помогает сотням тысяч людей похудеть, бросить курить, и справиться с трагическими и разрушительными эмоциональными страданиями. Это замечательный и расслабляющий процесс, который открывает Ваш ум для новых идей и позволяет Вам легко отпускать напряжение и беспокойство, все, что тревожило Вас.

Те, кто входил в гипнотический транс, расскажут Вам об эмоциональном комфорте и релаксации, которое Вы можете чувствовать, когда Вы сидите и слушаете, как голос опыта ведет Вас в то замечательное состояние, находящееся на границе между бдительностью и мягким бессознательным сном.

Одной из самых сильных известных форм гипноза обычно считается скрытый гипноз. Термин «скрытый» может вводить в заблуждение, потому что тот, кто создал его, Милтон Эриксон, был врачом, и когда люди шли к нему на прием, они приходили за помощью по определенной проблеме. В этом на самом деле не было ничего скрытого. Наверно, его лучше называть разговорным, потому

Секрет мгновенной привлекательности

что вместо того, чтобы раскачивать часы перед глазами и погружать пациента в сон, он делал нечто другое.

Вначале он рассказывал им истории, и после случайных, казалось бы, историй, их подсознание находило в них решение своих проблем. Они покидали прием, спрашивая себя, что же только что произошло с ними, и через несколько недель они замечали, что их проблема ушла прочь, как будто ее и не было.

Как если бы вдруг Вы заметили на полпути на работу, что Вы забыли надеть свой пояс, или забыли свой бумажник, и Вы говорите себе, «стоп, как это произошло?»

Эти методы пришли из кабинетов терапии, и их тут же подхватили две интересные группы людей:

Коммивояжеры и соблазнительницы женщин.

Коммивояжеры могут использовать их мастерски, заставляя Вас забыть все те неудобства, что Вы испытывали когда-либо в ситуациях продаж, и позволяя Вам чувствовать себя действительно замечательно для того чтобы купить что-то новое. Возможно, что-то такое, чего Вы не собирались покупать, но теперь Вы честно не можете представить, как Вы до сих пор жили без этого.

Соблазнительницы женщин используют их точно так же. Девушка может сидеть в баре, разговаривая со своими подругами, когда к ней подходит некий странный парень. Возможно, он даже не ее типа, и возможно, он заводит с ней разговор об обычных вещах, таких как текущие события, политика, о чем-то, что у всех на устах. Но вот, после десяти или двадцати минут разговора, она начинает чувствовать глубокую связь с этим человеком. У нее возникают эти замечательные мысли, когда она начинает представлять себя и этого мужчину, вместе делающих замечательные вещи. Возможно, два или три дня спустя она все еще будет думать об этом человеке, ожидая, что он ей позвонит, и когда он сделает это, она почувствует прилив тех эмоций, которые обычно хранят для тайных любовников. И это именно то, кем стал этот мужчина, тайным любовником.

Если отношения продолжаются, и у этого человека есть этика и мораль, это может превратиться в замечательные, длительные отношения с никогда не кончающимися чувствами эмоционального удовлетворения и сексуального счастья.

Однако, так же, как есть недобросовестные коммивояжеры, бывают и обольстители женщин с менее чем благородными намерениями. Некоторые вызывают эти чувства только затем, чтобы заставить других удовлетворить их

Секрет мгновенной привлекательности

сиюминутную прихоть. Как и любое другое умение или инструмент, его можно использовать как для добра, так и для зла.

Скрытый гипноз может быть замечательным инструментом, помогая другим создавать долговременные отношения, но он может использоваться для манипулирования другими, чтобы заставить их делать то, что Вы хотите. Или еще хуже.

Секрет мгновенной привлекательности

Используйте этот мощный прием, и она сделает все, о чем Вы ее попросите



Когда большинство парней видит красивую женщину, им бы хотелось встретиться с ней не только для того, чтобы побеседовать, в их умах рождаются желания и надежды. «Я хочу, чтобы она меня заметила. Мне жаль, что я не знал, что ей сказать, чтобы понравиться ей». Если мы достаточно смелы, чтобы подойти и заговорить с ней, мы надеемся, что нравимся ей, или, по крайней мере, надеемся, что мы не выглядим глупо, или надеемся, что она не обнаружит того, что мы глубоко скрываем внутри себя, чего мы стыдимся и что, увы, оказывается видно всем.

Хорошая новость – это то, что, когда Вы используете определенную разговорную технологию, Вам не нужно больше надеяться и желать. Вам не надо произносить кучу бессвязных слов в надежде, что они проскользнут мимо ее входных фильтров и вызовут тот замечательный эмоциональный отклик, который может сделать Вашу земную жизнь подобием небесной.

Существуют определенные методы, которые, хотя и не очень известны обычному мужчине, но столь сильны, что когда они используются должным образом, Вы будете выглядеть на голову выше остальной толпы, заставляя ее выделять Вас как кого-то особенного. Того, кого она действительно захочет узнать ближе.

Все начинается с побуждений. Все, которых Вы встречаете, это ходячее собрание людей, не удовлетворивших своих желаний и нужд. Большинство

Секрет мгновенной привлекательности

людей пытается произвести впечатление, бросаясь словами, которые, как они думают, производят впечатление. Их работа, их автомобиль, их дом, их доходы. Иногда это работает, но обычно нет.

Когда Вы говорите с ней в непринужденной манере, и случайно узнаете то, что важно для нее, Вы находитесь на пути к небесному блаженству. И когда Вы узнаете несколько вещей, важных для нее, и направляете беседу туда, где она рассказывает Вам о своих внутренних эмоциональных переживаниях, когда она знает, что она на пути к удовлетворению своих потребностей, тогда она не сможет позабыть Вас никогда.

Это намного легче, чем Вы думаете. Все хотят встретить кого-то, кто поможет им удовлетворить свои потребности. Все любят говорить о себе, и о том, что важно для них.

Самое лучшее здесь то, что, когда она начинает говорить о том, что она чувствует, когда она удовлетворяет свои эмоциональные потребности, она подсознательно связывает эти чувства с Вами.

Действительно ли этим можно управлять? Безусловно. Это можно использовать, чтобы убедить ее, почти вопреки ее лучшим убеждениям, иметь с Вами секс? Наверняка. Само собой разумеется, лучший способ – это использовать данную технику только с добрыми намерениями.

Но не дайте обмануть себя ее простотой. Эти методы невероятно сильны. Культовые лидеры, недобросовестные рекламные агенты, даже руководители стран использовали эти приемы в течение многих и многих лет, чтобы увлечь за собой народ.

Когда Вы узнаете, в чем состоят ее глубинные эмоциональные побуждения, и демонстрируете искренний интерес и желание помочь ей их исполнить, тогда Вы на верном пути.

Секрет мгновенной привлекательности

Можно ли вызвать любовь с первого взгляда для максимального удовольствия?



Знакомство и формирование доверительных отношений – нормальный и естественный процесс для большинства людей. Они проходят по жизни, работая там, где им нравится, действуя совместно с друзьями, которых они любят. Они встречаются с различными людьми, кто-то больше, кто-то меньше, пока не найдут кого-то, с кем они сходятся. Когда они оба решают, что наступило время в их жизни, чтобы перейти на следующий уровень, они создают семью.

Это происходило в различных формах, в различных культурах, на протяжении незапамятных времен. Более шести миллиардов свидетельств эффективности этой модели человеческого поведения.

Для этого процесса, точно так же, как и в любой установившейся системе, существуют обходные пути. Способы достигать хороших результатов быстрее, чем обычно. Способы взломать систему.

Существует набор инструментов, социальных навыков и скрытых технологий общения, позволяющих создавать эти связующие чувства намного быстрее,

Секрет мгновенной привлекательности

чем это происходит в норме. Нет никаких сомнений, что бывает любовь с первого взгляда. Возможно, Вы даже знаете несколько пар, или это случилось с Вами, когда встретились два человека и сразу понимали, что предназначены друг для друга.

Тем не менее, есть способы провоцировать это явление. Есть способы использования тонких приемов общения, чтобы создавать у человека это чувство «любви с первого взгляда». Такое чувство, будто Вы знали этого человека всегда. Такое чувство, что, когда Вы смотрите на этого человека, и думаете об этом человеке, Вы не можете не испытывать тех особенных чувства, и не думать тех особенных мыслей.

Некоторые считают, что это неэтично. Другие говорят, что в любви и на войне все средства хороши, и принцип «покупатель отвечает за качество», или «покупатель должен быть осторожен», всегда применяется в сердечных делах.

Хотя и верно, что эти приемы могут использоваться для значительного улучшения существующих отношений, они могут также использоваться для эксплуатации чувства неуверенности в себе с целью личной выгоды. Точно так же, как и любой другой инструмент, они могут использоваться как во благо, так и во зло.

Если вы хотите изучать и применять эти методы, Вам следует учиться у тех, кто уже достиг успехов в их использовании. Один из наиболее широко используемых способов улучшения Ваших писательских способностей и навыков состоит в том, чтобы как можно больше читать то, что пишут другие. Многие авторы бестселлеров признают, что значительное количество идей и приемов они обнаружили, регулярно читая работы других. Не секрет, что возможность учиться у других - самый быстрый путь к успеху в любой области.

Секрет мгновенной привлекательности



Посетите наш сайт FairyDate.ru, где Вы найдете массу информации и полезных советов из мира знакомств

Вот какие темы представлены на сайте:

[Как познакомиться с девушкой](#)

[Формула успеха](#)

[Познакомимся поближе](#)

[Как познакомиться с парнем](#)

[Знакомства онлайн](#)

[Астрология любви](#)

И, конечно, расскажите об этой книге Вашим друзьям и подругам – пусть они тоже отыщут свою половинку!